



Sales Distribution Manager*in (gn) in Vollzeit

Als Hamburger Unternehmen beschäftigen wir uns seit 2013 mit nachhaltigen Produkten und verfolgen das Ziel, die Welt ein bisschen besser zu machen. Mittlerweile ist unsere Marke HYDROPHIL weit mehr als ein Geheimtipp. Rund um die beliebte nachhaltige Zahnbürste aus Bambus bieten wir ein umfangreiches Sortiment aus dem W.A.S.H. Segment – vom Mundwasser bis zu Wattestäbchen. Inzwischen haben wir neben unserer eigenen Marke HYDROPHIL noch 4 weitere tolle Marken im Portfolio. Unsere rund 30 sympathischen Mitarbeiter*innen sorgen dafür, dass die Welt ein Stück nachhaltiger wird. Dabei bedienen wir Kunden aller Größenordnungen im In- und Ausland mit wasserneutralen, veganen und fairen Hygieneprodukten.

Ab Februar 2022 suchen wir dich als

Sales Distribution Manager*in (gn) in Vollzeit

Du hast Freude daran internationale Kundennetzwerke zu entwickeln und nachhaltige Produkte zu verkaufen? Dann bewirb dich bei uns!

Als Teil des Sales Teams mit der Position als Sales Distribution Manager*in (gn) arbeitest du eng mit unterschiedlichen Bereichen und Abteilungen wie dem Controlling, dem Produktmanagement und dem Marketing zusammen. Dein Auftrag wird sein das bestehende Distributionsnetzwerk in Europa zu betreuen sowie Pläne für Wachstum und Marktdurchdringung in Übereinstimmung mit den Kundenbedürfnissen zu entwickeln.

WAS DU MACHST:

- Betreuung der ausländischen Absatzmärkte sowie Steuerung und Führung ausländischer Vertriebspartner
- Weiterentwicklung der zu verantwortenden Region und Erarbeitung von Markterschließungsstrategien
- Adaptation der Produkte auf spezifische Marktgegebenheiten in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement
- Verhandlung und Gestaltung von Preisstrategien mit den internationalen Vertriebspartnern bei Produkteinführungen unter der Berücksichtigung von Kosten, Markt und Wettbewerbssituation
- Auf unsere Prozesse und Strukturen hast du immer einen aufmerksamen Blick, bringst dich proaktiv mit deinen Ideen ein und hilfst uns dadurch, unseren Service weiter zu optimieren
- Eigenständige Budget- und Erfolgskontrolle
- Du bist verhandlungssicher in Deutsch und Englisch und beherrscht vielleicht noch eine weitere Fremdsprache

WAS WIR SUCHEN:

- Du fühlst dich wohl in der Welt des Vertriebs und bringst bereits erste Erfahrungen, idealerweise im Key Account Management und / oder Distributionsgeschäft mit
- Kommunikationsstärke und strategisches Verhandlungsgeschick
- Du bist eine strategische, analytische und visionäre Person mit erster Erfahrung in der Entwicklung strategischer Road-to-Market-Pläne
- Du ergreifst gerne die Initiative, wenn es um neue Ideen, Ansätze und Strategien geht und siehst Lösungen wo andere noch Fragen stellen
- Ein erfolgreich abgeschlossenes BWL-Studium oder eine vergleichbare Ausbildung sind immer gut zu gebrauchen; Quereinsteiger mit fundierter Berufserfahrung sind ebenfalls willkommen
- Die klassischen (sehr) guten Kenntnisse in Excel und Power Point

- Teamgeist, Offenheit, Eigenmotivation & Empathie gegenüber deinen Kolleg*innen & Geschäftspartner*innen sind für dich die Grundlage für ein produktives Arbeitsklima UND du interessierst dich für nachhaltig & fair produzierte Produkte und das Thema Wasser

WAS WIR DIR ANBIETEN

- Eine sinnstiftende Arbeit in einem Umfeld, das versucht die Welt jeden Tag ein bisschen besser zu machen
- Remote Arbeitsmodelle (Homeoffice & Arbeitsplatz in unseren Büroräumen)
- Deine Arbeitsmittel wie LapTop und Handy stellen wir dir
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Betriebliche Altersvorsorge – wenn du das möchtest
- Flexible Arbeitszeiten – für Frühaufsteher und Nachteulen
- 30 Tage Urlaub + Sonderurlaubstage
- Ein Team aus motivierten und netten Kolleg*innen
- Immer der*die erste zu sein, wenn es ums Ausprobieren unserer neuen Produkte geht

BOCK? DANN RAN AN DIE TASTEN!

Jackie & Diana aus unserem People and Culture Team freuen sich über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen – OHNE FOTO – und als PDF Dokument an jobs@wasserneutral-gmbh.de.

Übrigens, wir bevorzugen ein aussagekräftiges Motivations- statt Anschreiben. Erzähl uns wer du bist und was dich ausmacht.

WAS UNS DARÜBER HINAUS WICHTIG IST

HYDROPHIL – Aus Liebe zum Wasser. Warum? Weil sauberes Wasser für alle da sein sollte!

So wie wir zu Wasser stehen, stehen wir auch zur Vielfalt in unserem Unternehmen.

Wir freuen uns über die Bewerbung von allen – unabhängig von deiner ethnischen, sozialen oder nationalen Herkunft. Wir freuen uns auf deine Bewerbung unabhängig von deinem Geschlecht, deiner Religion, deinem Alter, möglichen Behinderung, deiner sexuellen Orientierung oder deinem Familienstand.

Wir freuen uns auf dich!